

Beratungsangebot

Quick Check Forderungsmanagement: Schnelle Identifikation von Optimierungspotenzial im Forderungsmanagement



Das Ausschöpfen des Optimierungspotenzials im Forderungsmanagement führt zu einer erheblichen Steigerung des Betriebsergebnisses. Die Optimierung kann dabei von einem effizienteren Risikomanagement über Verbesserung der Aufbau- und Ablauforganisation bis hin zu Outsourcingmaßnahmen reichen. Grundvoraussetzung dafür ist die Kenntnis der Erfolgstreiber.

Ausgangssituation

Zahlungsgestörte Forderungen belasten immer stärker die operativen Handlungsoptionen von Unternehmen und stellen einen bedeutenden Kostentreiber dar, der das Betriebsergebnis signifikant belastet. Untersuchungen im Bankenumfeld zeigen, dass in Deutschland die Kosten notleidender Kredite mehr als 50% des Gesamtertrages ausmachen. Die Verschärfung der Situation ist nicht nur durch die weitere Zunahme notleidender Forderungen zu erwarten, sondern auch durch die Notwendigkeit, immer komplexere Maßnahmen zur effizienten Beitreibung einzusetzen.

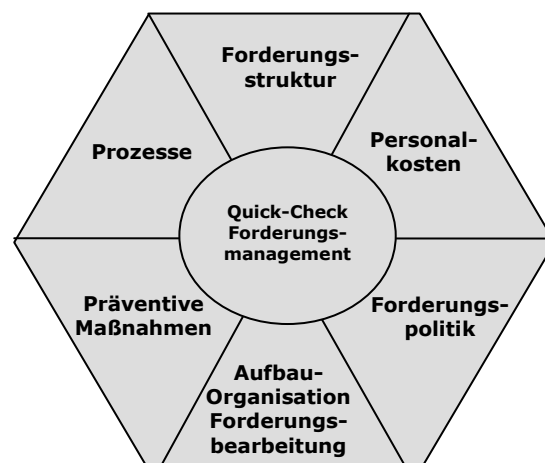
Zielsetzung

Durch den Quick Check wird das Potenzial im Forderungsmanagement transparent gemacht und zielgerichtete Maßnahmen zur Optimierung abgeleitet. Sie erhalten damit eine fundierte Entscheidungsgrundlage, um die Effizienz Ihres Forderungsmanagements langfristig zu sichern:

- Transparenz in den Kostenstrukturen
- Bewertung der Beitreibungserfolge
- Optimierungspotenziale durch eine Stärken-/Schwächen-Betrachtung sichtbar machen
- strategische Handlungsoptionen und operative Maßnahmen im Bereich Risikomanagement, Prozesse und Recovery Performance aufzeigen

Lösungsansatz

Die ganzheitliche Betrachtung des Forderungsmanagements ist der Grundgedanke des Quick Checks. Aufbauend auf unserem standardisierten Analyseverfahren und unter Einsatz von Best-Practice-Modellen werden alle effizienzrelevanten Dimensionen Ihres Forderungsmanagements untersucht.



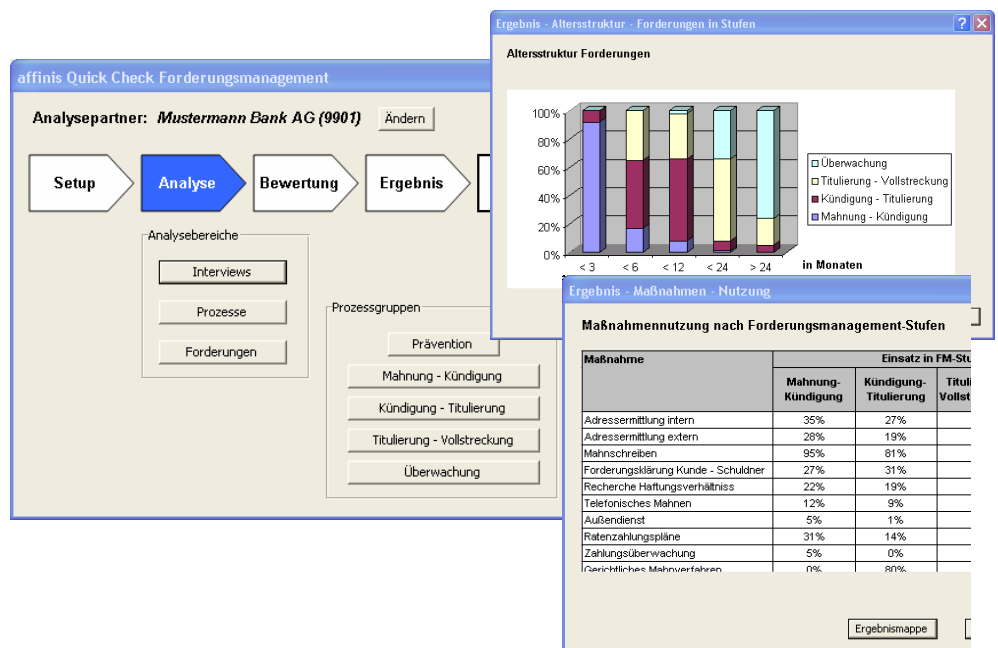
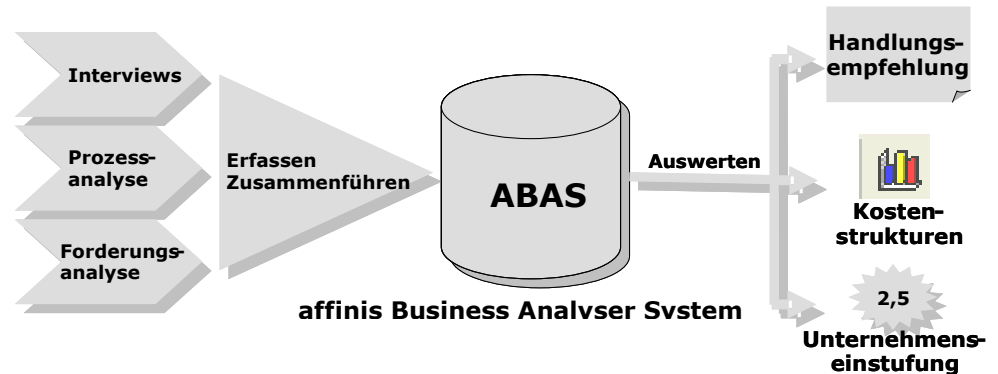
Die Performance Ihres Forderungsmanagements beginnt bei der Risikovorsorge und endet bei Ihrem Beitreibungserfolg. Diesem Pfad folgt auch der Quick Check, wobei abhängig von Ihrer Unternehmenssituation der Schwerpunkt auf die erfolgsoptimalen Punkte gelenkt wird. Besonders im Bereich des Beitreibungserfolgs können schon kleine Verbesserungen zu deutlichen Kostenvorteilen führen. Neben den internen Optimierungsmöglichkeiten (Ablauf- und Aufbauorganisation, IT-Unterstützung) werden auch externe Maßnahmen (Forderungsverkauf, Treuhandinkasso) betrachtet und die Parameter für den erfolgreichen Einsatz definiert. Zur Einschätzung der Leistungsfähigkeit führen wir zusätzlich ein Benchmark durch.

affinis consulting GmbH:

Ihr erfahrener Partner,
der Sie umfassend unter-
stützt

- Einsatz etablierter Prozesse, Tools und Methodiken
- Umfangreiches Branchen-, Prozess- und Lösungs-Know-how
- Volles Spektrum von End-To-End Services.

Der Quick Check Forderungsmanagement wird softwareunterstützt durchgeführt.



affinis consulting GmbH bietet Ihnen folgende Services:

- Strategische und betriebswirtschaftliche Beratung
- Wert- und strategieorientierte Unternehmenssteuerung
- Projektmanagement
- Risikomanagement
- Kundenmanagement -Strategien
- Business Process Management
- Auswahl und Implementierung von IT-Systemen.
- Changemanagement
- Mitarbeiterschulung

Ergebnisse

Erfahrene Berater qualifizieren und verdichten die gewonnenen Ergebnisse und schaffen die Grundlage für ergebnisoptimierende Entscheidungen:

- Strategische und operative Handlungsempfehlungen
- Maßnahmenpriorisierung mit Kosten-/Nutzen-Abschätzung
- Darstellung der Kostenstrukturen
- Unternehmenseinstufung (Benchmark Forderungsmanagement)

Nutzen

Der Quick Check erlaubt eine objektive, faktenbasierte und unabhängige Bewertung Ihres Forderungsmanagements und ist damit eine fundierte Entscheidungsgrundlage für Optimierungsmaßnahmen:

- Direkte Umsetzbarkeit der abgeleiteten operativen Maßnahmen aus der Potenzialanalyse
- Langfristige Effizienzicherung Ihres Forderungsmanagements bei Realisierung der strategischen Handlungsoptionen
- Möglichkeit zur kontinuierlichen Überwachung der Entwicklung im Forderungsmanagement durch regelmäßige Audits
- Transparenz über die Erfolgs- und Kostentreiber

Ihr Ansprechpartner

Gerald Hirsinger
affinis consulting GmbH
Flughafenstrasse 52
22335 Hamburg

Telefon: +49 40 50 79 86-0
Telefax: +49 40 50 79 86-99
gerald.hirsinger@affinis.de
www.affinis.de